

Maîtrisez l'art de l'alignement entrepreneurial et de l'introspection stratégique

Les pré-requis Aucun	Pourquoi cette formation est essentielle Dans un écosystème entrepreneurial où l'échec est fréquent et où la cohésion d'équipe est cruciale, la maîtrise des mécanismes d'alignement entre les fondateurs est devenue un atout stratégique incontournable. Le Startup Founder Canvas fonctionne comme une véritable cartographie qui vous guide à travers les défis de l'entrepreneuriat et de la création d'équipe. Sans cette vision claire, vous risquez de vous perdre dans les désaccords latents, les visions divergentes et les engagements déséquilibrés. Cette approche unique vous offre un cadre conceptuel puissant pour retrouver la clarté dans votre projet entrepreneurial en plaçant l'humain au cœur de la démarche, bien avant le produit ou le service. Un modèle innovant en 3 dimensions Notre approche repose sur deux dimensions fondamentales qui, lorsqu'elles sont équilibrées, créent les conditions d'un entrepreneuriat authentique et durable :												
Les personnes concernées Entrepreneurs, fondateurs de startups, porteurs de projets, investisseurs, accompagnateurs de startups, toute personne souhaitant créer ou rejoindre une startup													
La durée 7 heures en présentiel sur Grenoble (salle de séminaire accessible aux PMR)													
Le tarif 490 € HT (588€ TTC) comprenant : - La formation complète - Le support pédagogique complet - Une boîte à outils numériques (canvas téléchargeables) - Un suivi post-formation (session Q&R à distance 1 mois après) <i>* Possibilité de prise en charge par votre OPCO</i> <i>* Tarif à titre individuel ou collectif sur demande</i>	<table><tr><th>Dimension</th><th>Orientation</th><th>Composantes</th></tr><tr><td>POURQUOI</td><td>Gauche</td><td>Valeurs, Motivations, Besoins, Vision, Missions</td></tr><tr><td>COMMENT</td><td>Droite</td><td>Stratégie, Organisation, Compétences, Moyens, Engagements</td></tr><tr><td>FINALITE</td><td>Centre</td><td>Raison d'Etre et Tableau de bord</td></tr></table> Maîtriser ce canvas, c'est développer une intelligence entrepreneuriale qui transcende les approches traditionnelles centrées sur le produit pour atteindre une véritable cohérence d'équipe. Ce que vous allez acquérir ✓ Connaissance de soi et alignement collectif - Comprendre les dimensions clés du Startup Founder Canvas - Identifier vos points forts et axes d'amélioration personnels - Développer un leadership équilibré et efficace - Reconnaître l'impact des valeurs et motivations sur votre projet ✓ Stratégies d'alignement d'équipe - Adapter votre vision collective selon les profils des fondateurs - Prévenir et gérer les désaccords potentiels - Maintenir le cap entrepreneurial malgré les influences extérieures - Résoudre les tensions et contradictions internes de l'équipe	Dimension	Orientation	Composantes	POURQUOI	Gauche	Valeurs, Motivations, Besoins, Vision, Missions	COMMENT	Droite	Stratégie, Organisation, Compétences, Moyens, Engagements	FINALITE	Centre	Raison d'Etre et Tableau de bord
Dimension	Orientation	Composantes											
POURQUOI	Gauche	Valeurs, Motivations, Besoins, Vision, Missions											
COMMENT	Droite	Stratégie, Organisation, Compétences, Moyens, Engagements											
FINALITE	Centre	Raison d'Etre et Tableau de bord											

Votre programme détaillé Module 1 : Les fondamentaux du Startup Founder Canvas • Introduction au concept et ses trois dimensions principales • Exploration approfondie de chaque bloc du canvas • Autodiagnostic de votre profil entrepreneurial Module 2 : De l'individuel au collectif • Maîtrise des synergies entre les différentes dimensions • Techniques d'alignement de vos valeurs et motivations • Cartographie des raisons d'être individuelles et collectives • Exercices pratiques d'introspection et de partage Module 3 : Application à votre projet entrepreneurial • Identification des "points de friction" potentiels • Techniques d'alignement d'équipe • Stratégies d'adaptation face aux défis du projet • Plan d'action personnalisé pour une équipe alignée et performante Votre formateur Michel Cezon • Coach professionnel certifié • Formateur certifié Process Communication Model • Médiateur certifié CMAP • Fondateur de Cogiteo www.cogiteo.net CV sur https://fr.linkedin.com/in/michelcezon	Notre approche pédagogique Méthodes variées et engageantes - Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques - Mises en situation et travaux en sous-groupes avec analyse - Application du canvas à vos projets réels - Outils d'autodiagnostic et d'évaluation - Interactions entre pairs Un cadre optimal pour progresser : - Groupe restreint : 8 participants maximum - Apprentissage personnalisé et adaptatif - Suivi post-formation avec session Q&R à distance (1 mois après) Des bénéfices concrets - Analyse approfondie de votre raison d'être entrepreneuriale - Navigation agile entre les différentes dimensions du canvas - Gestion améliorée des désaccords potentiels entre fondateurs - Identification et neutralisation des influences extérieures perturbantes - Établissement d'équipes entrepreneuriales plus alignées, cohérentes et efficaces Evaluation - Évaluation continue pendant la formation (exercices pratiques) - Auto-évaluation guidée en début et fin de formation - Questionnaire de satisfaction à chaud - Évaluation des acquis à froid (1 mois après la formation)
Les prochaines dates Dates affichées sur le site	Informations et Inscription contact@cogiteo.net – +33 6 7090 3426 Délai d'accès : prévoir 15 jours avant le début de la formation <i>Pour les personnes en situation de handicap, merci de nous contacter</i>

Mise à jour fiche 25/04/2025